Ascenso y aumento

A todos nos ha pasado que algún amigo o alguna amiga necesito de un aumento sea tanto un ascenso o un aumento de salario para esto se me ocurrió que sea en cualquier ámbito hay un método para satisfacer las necesidades los empleadores sin tener pérdidas o mejor dicho tener ganancias y está repartirla de forma más equitativa.

Cuando nos piden un aumento tenemos que darnos cuenta que tenemos gente que nos debe y que no nos quiere pagar por lo tanto hay que hacer tres grupos de deudores los deudores chicos en este caso de 0 a 50,000 los deudores medianos de 50,000 a 100,000 pesos y los deudores altos que son de 100 000 a $200,000.

Cuándo identificamos que estos ingresos van a ser casi imposible cobrarlos lo que se hace es un promedio entre los chicos entre los medianos y entre los grandes deudores y desde ese cobro que va a ser por promedio de cada empresa poder crear bolsas para aumentos de

salarios y delegación de actividades lo que serían ascensos con el dinero de nuestros deudores tendrán este plan de promedios que también los ayudará a poder saldar las deudas.

Y las empresas obtener montos altos para moverse en otras tareas.

También de forma combina da vamos a tener una forma también de ascenso y aumento sí con el empleado y el empleador reparten ese 50 y 50% de las ganancias y sigue trabajando para la empresa.

Ahora entonces cuando nos piden aumento o cuando se lo merecen es mejor sacar la calculadora.

Original

Daniel Triunfo

digagraciasporeducacion@gmail.com